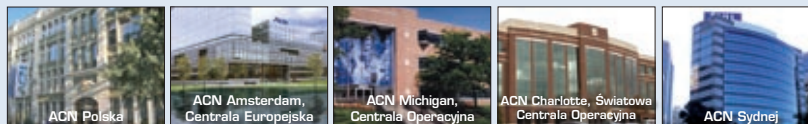


Ogólny zarys ACN

Ważny od 1 lipca 2008

1 Firma

- Międzynarodowy dostawca usług telekomunikacyjnych
- Firma ACN rozpoczęła działalność w USA w styczniu 1993 roku
- 19 krajów na 3 kontynentach
- Przychody w wysokości ponad pół miliarda euro ze stałym wzrostem



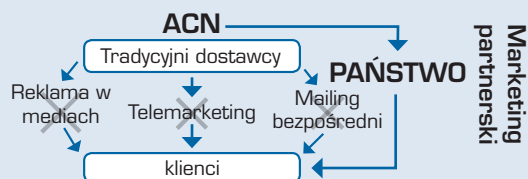
Największy na świecie dostawca usług telekomunikacyjnych zajmujący się marketingiem bezpośrednim!

2 Usługi



* Usługi oferowane w przyszłości dostępne tylko na wybranych rynkach europejskich

3 Naszą zaletą jest konkurencyjność



4 Osobisty dochód rezydualny

za własnych klientów pomiędzy
1% a 10%

5 Dodatkowy zysk rezydualny

za klientów pozyskanych przez podległych przedstawicieli za rachunki ich klientów

Poziom	Prowizja	Zespół
1	1/4%	2
2	1/4%	4
3	1/4%	8
4	1/2%	16
5	1%	32
6	2%	64
7	7%	128

Hipotetyczny przykład oparty na jednym przedstawicielu sponsorującym 2 kolejnych przedstawicieli.

6 Potencjalny zysk rezydualny*

Każdy przedstawiciel w 5 pozyskuje 25 klientów, generujących przeciętnie 100 PLN miesięcznych rachunków każdy.

Miesięczny zysk rezydualny wynosiłby: 30 000 PLN

50% = 15000 PLN 10% = 3000 PLN

* Hipotetyczny przykład 7-stopniowy jedynie w celach ilustracyjnych.

7 Prowadzicie biznes dla siebie ale nigdy nie sami

ACN:

(wsparcie)

- Klient
- Przedstawiciel
- Marketing
- Produkt

PAŃSTWO:

(zyskujecie)

- Klientów
- Przedstawicieli

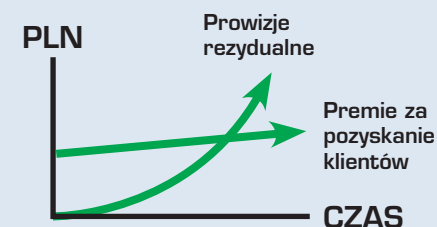
8	TZ Trener Zespołu	STZ Starszy Trener Zespołu	SKZ Starszy Kierownik Zespołu	MZ Menedżer Zespołu	WR Wiceprezes Regionalny	SW Starszy Wiceprezes
	PAN/I 	PAN/I 	PAN/I 		Wynagrodzenie MZ PLUS Wynagrodzenie WR	Wynagrodzenie MZ PLUS Wynagrodzenie WR PLUS Wynagrodzenie SW
	Premie promocyjne za klientów i szybki start	Zespołowe miesięczne premie za pozyskanych klientów Od 300 PLN do 4.000 PLN	Zespołowe miesięczne premie za pozyskanych klientów Od 400 PLN do 10.000 PLN	Zespołowe miesięczne premie za pozyskanych klientów Od 500 PLN do 40.000 PLN	Zespołowe miesięczne premie za pozyskanych klientów Od 1.500 PLN do 50.000 PLN	

Proszę sprawdzić Plan wynagrodzeń ACN, w celu uzyskania szczegółowych informacji

Zespołowe premie za pozyskanych klientów są wypracowane przez wyższych stanowiskiem przedstawicieli w oparciu o liczbę TZ, którzy uzyskają najniższą wymaganą liczbę punktów w przeciągu pierwszych 40 dni.

9 Zrównoważone Wynagrodzenie

100% wszystkich wypłat obliczane jest na podstawie liczby pozyskanych klientów



10 Szkolenia i wsparcie

- Jak zdobywać klientów
- Jak zbudować zespół

Lokalne, regionalne oraz międzynarodowe szkolenia

Prowadzicie biznes dla siebie, ale nigdy nie sami!